

# 営業マン 研修

～売上を伸ばす具体的方法～

2021年 **10/26** 火 13:00  
17:00

会場：恵庭商工会議所 3階・大会議室

参加費：無料

主催：恵庭商工会議所

※新型コロナウイルス感染拡大の影響や緊急事態宣言の発令などにより、中止または延期になる場合があります。ご了承ください。



**働**き方改革により、「就業時間や休みにとらわれず働く」という時代は終わりを迎え、より効率的に生産性を上げることが求められるようになりました。

加えて、昨年からのコロナ禍により、企業への訪問営業が制限され、新しい営業活動の方法も求められています。

本セミナーでは、あえて特定の業種や特定の販売方法に絞ることなく、全ての営業関係者のために、売上拡大策のエッセンスをわかりやすく解説します。

## こんな方にオススメです

- ・ 新人営業マン
- ・ 中堅営業マン
- ・ 伸び悩んでいる営業マン
- ・ 勉強したい営業マン
- ・ 経営者



## 講師紹介

株式会社オンリー・ワン  
経営コンサルタント・税理士

**古川 英夫 氏**

全国各地で企業・団体の診断・指導・教育で講演実績があり、新人営業から経営者まで幅広い層への指導もされている。



## セミナー内容

- I. 売上を増やす要素は何か
- II. 見込客を増やす4つの基本原則
- III. 見込客を増やす具体的方法
- IV. 成約させる商談のポイント

## お問い合わせ

恵庭商工会議所 TEL:0123-34-1111  
担当:周防(すおう)

営業マン研修 申込用紙 申込締切:10月8日(金) 送信先FAX **0123-34-0133**

企業名		担当者名	
所在地	〒		
電話番号	-	メール	
参加者名	(フリガナ)		(フリガナ)
	年齢: 歳 / 営業経験: 年	年齢: 歳 / 営業経験: 年	